

Sur l'ensemble de la chaîne de valeur, le cabinet Alliance Consulting se distingue aujourd'hui comme le principal Conseil en Executive Search du food supplement, de la nutrition/santé/cosmétique et contribue ainsi activement au développement des acteurs européens du nutraceutical depuis plus de 20 ans.

Dans ce cadre, nous recherchons pour accompagner le business européen d'un de nos Clients, CDMO de compléments alimentaires naturels certifié ISO22000, COSMOS et ECOCERT en très forte progression sur son marché, un(e)

European Business Developer

Rattaché(e) au Head of Sales, vous œuvrez au développement et à la croissance de votre portefeuille Clients sur le marché du complément alimentaire, nutrition sportive, diététique et cosmétique en France comme en Europe du Nord principalement.

La partie CRM et le suivi de votre activité occuperont en outre votre temps libre. Entre-temps vous n'aurez de cesse que de vouloir traiter avec efficacité et réactivité de nouveaux projets en lien avec vos collègues de la R&D et Qualité.

Stimulé par l'enjeu de croissance du Groupe et son excellente réputation, ainsi que le volume de la demande clients actuel en produits de santé naturels sous formes sèches (comprimés, gélules, chewing-gum, sachets, doypack...), vous apportez de manière significative votre contribution aux objectifs ambitieux de la structure.

H/F, votre formation d'Ingénieur Agroalimentaire voire Ecole de Commerce, s'accompagne nécessairement d'expériences multiples sur le terrain où se fait le business ou bien en tant que Project Manager souhaitant « s'aérer » car ce qui vous fait vibrer avant tout c'est l'industrie des nutraceutiques, de la cosmétique ou encore le monde des ingrédients naturels à valeur ajoutée et évidemment la relation Client.

La pratique de la langue de Shakespeare est impérative.

Vous connaissez à présent votre feuille de route, tout est dit et c'est sans surprise car si vous appréhendez bien ce tournant décisif, vous vous offrirez alors un formidable tremplin riche d'épanouissement, porté par une équipe attachante et disposant également d'une belle énergie !

Pour ce poste basé en full remote, nous vous remercions par avance pour l'envoi de votre CV que nous nous engageons à traiter de manière confidentielle **s/réf. NCB394/W- Alliance Consulting** - contact@alliance-consulting.ch