

Alliance Consulting se distingue depuis bientôt 25 ans comme le partenaire de confiance au service de la croissance de ses Clients, tant en termes d'optimisation de leur organisation que de développement de leur business.

Notre client, acteur européen majeur dans le développement et la commercialisation d'ingrédients alimentaires naturels (extraits, poudres, solutions fonctionnelles), recherche, afin de piloter la stratégie commerciale et accélérer la croissance sur les marchés clés en Europe, son/sa

## Food Ingredients Sales Director

### Vos responsabilités principales :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale sur les segments Food, Nutrition, Beverage et Specialty Ingredients.
- Piloter et développer un portefeuille clients composé d'industriels internationaux et de grands comptes.
- Identifier de nouvelles opportunités de marché, mener les négociations stratégiques et conclure des partenariats à forte valeur ajoutée.
- Manager et accompagner une équipe commerciale multiculturelle répartie en Europe.
- Collaborer étroitement avec les équipes Marketing, R&D et Supply Chain pour orienter le développement de nouvelles solutions.
- Suivre la performance commerciale, analyser les KPIs et déployer les plans d'action commerciaux.
- Représenter l'entreprise sur les salons internationaux et auprès des principaux décideurs du secteur..

### Profil recherché

- Formation supérieure en commerce, ingénierie agroalimentaire, sciences de l'aliment ou équivalent.
- Expérience solide (10+ ans) dans la vente d'ingrédients alimentaires (extraits, poudres, arômes, nutraceutiques ou solutions fonctionnelles).
- Expertise dans la gestion de comptes stratégiques et la négociation de contrats complexes.
- Excellent leadership, sens commercial aigu et forte orientation résultats.
- Autonomie, capacité à travailler en remote et à piloter des équipes à distance.
- Maîtrise de l'anglais indispensable ; une autre langue européenne est un atout majeur.
- Forte culture client et compréhension des dynamiques du marché des ingrédients.

### Ce que nous offrons

- Un rôle stratégique au cœur de la croissance européenne d'un leader du secteur.
- Une grande autonomie grâce à un poste 100% home-office, avec déplacements réguliers.
- Des produits naturels innovants et reconnus pour leur qualité.
- Un package attractif et des perspectives d'évolution.

**Localisation** : Home office - **Référence** : FIS405 - **Contact** : [contact@alliance-consulting.ch](mailto:contact@alliance-consulting.ch)

Nous vous remercions par avance pour l'envoi de votre CV, que nous nous engageons à traiter avec la plus stricte confidentialité.