

Depuis plus de 25 ans, le Cabinet Alliance Consulting accompagne celles et ceux qui font avancer les industries de la nutrition, de la nutraceutique et de la beauté.

Cabinet pionnier présent sur l'ensemble de la chaîne de valeur, nous conseillons les dirigeants et cadres experts en mettant l'humain et l'expertise métier au cœur de chaque mission confiée.

Le Client que nous accompagnons actuellement est un Groupe international fournisseur d'ingrédients végétaux naturels et d'extraits botaniques, leader mondial sur ses marchés.

Partenaire de confiance d'un bout à l'autre de la chaîne de valeur, stabilité du capital et implantation réussie sur chaque continent sont les principaux facteurs clés de cette Success story.

Afin d'accompagner la croissance ultra-vitaminée du food supplement, il souhaite renforcer l'équipe commerciale sur une partie de la France, l'Espagne et l'Italie

Area Sales Manager Health Nutrition

Très au fait des enjeux globaux du marché de la Nutrition Santé et plus particulièrement de la nutraceutique ?

L'envie d'évoluer dans un contexte hyper « challenging » et d'obtenir (enfin) une rémunération en rapport avec vos performances vous stimule-t-elle ?

Si oui, nous sommes actuellement détenteurs d'une très belle opportunité au sein de sa BU Ingrédients Premium alliant suivi, animation et développement du Business auprès de Grands comptes et distributeurs en Espagne et Italie et de quelques-uns en France.

H/F, de formation commerciale supérieure ou scientifique en Agro, vous bénéficiez d'une première expérience de 5 à 10 ans à l'export dans le secteur très stimulant de l'ingrédient nutraceutique.

Au-delà de la pratique de l'espagnol et/ou de l'italien, vous échangez en français et anglais avec les services du Groupe.

Particulièrement motivé et organisé dans la gestion de votre activité sur le terrain là où tout se passe, connaissant les caractéristiques et enjeux du marché de la Nutra, vous disposez en outre d'un potentiel évolutif associé à un tempérament volontaire et déterminé.

Convaincu par cette belle opportunité située dans le quart Nord-Ouest de la France ou en home-office en Italie ou Espagne ?

Alors nous vous remercions pour l'envoi de votre dossier (CV + prétentions salariales) que nous nous engageons à traiter de manière CONFIDENTIELLE
s/réf. ASI407/W – Cabinet Alliance Consulting contact@alliance-consulting.ch